

ŁĄCZY NAS DREWNO

Z połączenia 30-letniego doświadczenia w sprzedaży maszyn z chęcią dalszej współpracy z klientami i budowania sieci branżowych relacji, powstał nowy koncept „Łączy nas drewno”, o którym opowiada jego pomysłodawca Maciej Olszewski, właściciel firmy Technodrewno.

Wywiad

Z Maciejem Olszewskim rozmawiała
Małgorzata Gackowska

M Spotkaliśmy się, aby porozmawiać o nowej koncepcji „Łączy nas drewno”, której jest Pan inicjatorem. Dlaczego właśnie teraz?

Maciej Olszewski: Ten pomysł narodził się w mojej głowie wiele lat temu. Domenę laczynasdrewno.pl wykupiłem przed kilkoma laty i czekałem na właściwy moment z uruchomieniem tego projektu. Ostatnie 3-4 lata były mocno nieprzewidywalne w naszej branży, a obecnie wszyscy odczuwamy pewien okres spowolnienia na rynku. Uznałem, że to właśnie teraz przyszedł dobry moment na wystartowanie z nowym konceptem, a minione targi Drema to potwierdziły. Przeprowadziłem kilkanaście obiecujących rozmów z naszymi klientami, partnerami, przyjaciółmi z branży, przedstawiając im ideę tego projektu, wzbudzając nim zainteresowanie i przygotowując się do wystartowania z tym pomysłem.

M Proszę zatem opowiedzieć, jaka jest idea tego projektu?

M.O.: Idea bazuje na naszym wieloletnim doświadczeniu w sprzedaży maszyn, którą zajmujemy się od początku lat 90. Przez lata poznaliśmy wiele technologii, ale przede wszystkim ludzi z tej branży. Dziś chcemy podzielić się naszym doświadczeniem i kontaktami w ramach koncepcji „Łączy nas drewno”. Kierujemy zatem nasz pomysł do wszystkich, którzy potrzebują nowej maszyny lub nowego wzoru, szukają partnera do współpracy lub też chcą zlecić produkcję małoseryjną. Możliwości wykorzystania naszej platformy jest wiele.

M Zgodnie z tą ideą koncept „Łączy nas drewno” zbudowany jest na czterech filarach. Pierwszy, najbardziej oczywisty, to Maszyny. Wszak to na sprzedaży maszyn zna się Pan najlepiej.

M.O.: Oczywiście, cała koncepcja opiera się na maszynach, z prostej przyczyny. W swoim wąskim segmencie przemysłowych maszyn Technodrewno ma dziś mocną pozycję. Oferujemy zaawansowane maszyny firmy Intorex, które zrewolucjonizowały branżę obróbki drewna. Dzięki nowoczesnym technologiom są one niezbędnym wyposażeniem dla wielu producentów elementów drewnianych. Są na tyle wszechstronne, że mogą być stosowane do różnorodnych zadań – od wiercenia i frezowania, po toczenie i szlifowanie. Wykorzystanie systemów CNC i zaawansowanego oprogramowania umożliwia szybką i precyzyjną obróbkę drewna. Inwestując w maszyny Intorex, klienci zyskują precyzję, efektywność i niezawodność, które są kluczem do sukcesu w obróbce drewna. Klienci, którzy szukają nowych rozwiązań, mają w nas ogromne wsparcie w zakresie doradztwa technologicznego, i to pozostanie niezmiennie.

M Ale nie o samą sprzedaż maszyn chodzi w tym projekcie?

M.O.: Oczywiście, że nie. Sprzedaż maszyn to ciągle podstawowy zakres naszej działalności, ale w „Łączy nas drewno” chodzi o coś więcej. Tutaj przejdę do drugiego, równie ważnego filaru tego konceptu, jakim jest Produkcja małoseryjna. Usługę tę kierujemy do wszystkich, którzy potrzebują małej serii produktów dostosowanych do indywidualnych potrzeb klienta, produktów nietypowych czy ekskluzywnych.

M Prawdą jest, że w dobie dynamicznych zmian rynkowych i zróżnicowanych potrzeb klientów, produkcja małoseryjna stała się kluczową strategią dla wielu przedsiębiorców. W jaki sposób możecie pomóc klientom właśnie w zakresie produkcji małoseryjnej?

Fot. Małgorzata Gackowska



– Podczas ubiegłorocznych targów Drema zebrałem wiele pozytywnych opinii na temat „Łączy nas drewno”, co daje nam impuls do wystartowania z tym projektem – mówi Maciej Olszewski, właściciel firmy Technodrewno.

M.O.: W naszej siedzibie w Gołęczewie pod Poznaniem posiadamy park maszyn, idealnie odpowiadający na wyzwania związane z produkcją na mniejszą skalę, z gwarancją najwyższej jakości i precyzji wykonania. Chcemy pokazać na żywo klientom możliwości przetestowania ich wzorów na naszych maszynach, z jednej strony – jaką jakość i wydajność gwarantujemy, z drugiej zaś strony – jakie dają możliwości właśnie w zakresie produkcji małoseryjnej. Na przykład jeśli ktoś potrzebuje 200-300 sztuk wyrobu, ale jest to produkt na tyle skomplikowany, że jego wykonanie technologiami, którymi dysponuje klient, jest zbyt czasochłonne, proponujemy wyprodukowanie tego na naszych maszynach. Być może za jakiś czas klient kupi tę maszynę, ale zanim to nastąpi, to my będziemy produkować dla niego te elementy.

M Z docelową sprzedażą maszyn jest również ściśle powiązany kolejny filar nowego konceptu, czyli **Kooperacja**.

M.O.: Obecnie mamy w Polsce około 60 klientów i ponad 300 zainstalowanych maszyn. Każda taka realizacja to dla nas nowe doświadczenie i nowe kontakty. Dzięki temu możemy pomóc w dotarciu do partnerów do współpracy przy wytwarzaniu produktów z drewna.

M *Jakie jeszcze korzyści niesie za sobą kooperacja?*

M.O.: Korzyści kooperacji to między innymi dostęp do różnorodnych umiejętności i zasobów, zwiększenie efektywności, elastyczność, skalowanie produkcji, wreszcie rozszerzenie oferty, a w konsekwencji wzrost konkurencyjności. Kooperacja może również zakończyć się kupnem maszyny. Jeśli klient, który kupił już u mnie maszynę, otrzymuje zlecenia od osób, które kierujemy do niego, tym samym zapewniając wykorzystanie potencjału jego parku technologicznego, to być może w przyszłości, jeśli będzie potrzeba wymiany starej maszyny na nową, klient zwróci się ponownie do mnie. Efektywna kooperacja wymaga komunikacji i bardzo dobrych relacji z klientami. Dzięki koncepcji „Łączy nas drewno” te relacje będziemy jeszcze bardziej pielęgnować i zacieśniać.

M *„Łączy nas drewno” mocny akcent kładzie również na Design. Jaka jest Wasza rola jako dostawcy wiedzy w tym segmencie?*

M.O.: W ostatnim czasie pomogliśmy zrealizować klientom dwa projekty związane z projektowaniem i wdrażaniem nowych wzorów. Współpraca ta łączyła technologie z pracami badawczo-projektowymi, konsultingowymi na wszystkich etapach powstawania produktu. Od zaprojektowania przez profesjonalnego projektanta, przez opracowanie technologii prototypu i wykonanie prototypów, przez testowanie prototypów na grupach docelowych i badania wytrzymałościowe oraz pod kątem niepalności, towarzyszyliśmy klientom na każdym kroku. W efekcie zostały wdrożone do produkcji nowe, ciekawe produkty, które będą wykonywane na maszynie INTOREX, zakupionej z dofinansowaniem UE. Bo design to nie tylko hasło, które przyciąga, ale jest to również droga do sprzedaży maszyn. Jestem też od tego, żeby ośmielić i pomóc klientowi przejść przez procedurę projektów unijnych, w przypad-



Fot. Małgorzata Gackowska

Technodrewno posiada park maszyn idealnie odpowiadający na wyzwania związane z produkcją małoseryjną.

ku dotacji na wdrożenie nowych produktów przy zastosowaniu najnowszych technologii.

M *Wspomniał Pan, że projekt „Łączy nas drewno” ma swoje korzenie w przeszłości. A jak widzi Pan jego przyszłość?*

M.O.: Wszystko się bierze z mojej historii rodzinnej, w której tradycje rzemieślnicze sięgają do trzeciego pokolenia wstecz. Mój pradziadek prowadził w Poznaniu zakład rzemieślniczy produkujący szczotki drewniane i galanterię. Mój dziadek produkował z drewna jachty. Życie mojej rodziny od zawsze kręciło się wokół drewna. Koncepcja „Łączy nas drewno” jest kontynuacją tej myśli. Przez lata zbierałem doświadczenia, teraz jest moment, że mogę i chcę podzielić się tym potencjałem. Ten projekt ma łączyć ludzi i pomóc im w skomunikowaniu się ze sobą. Obecnie można powiedzieć, że jest to faza testowa projektu. Wkrótce się przekonamy, jak go przyjmie rynek, który z tych czterech elementów: Maszyny, Produkcja małoseryjna, Kooperacja, Design będzie cieszył się największym zainteresowaniem.

M *Dziękuję za rozmowę.* •

reklama

ŁĄCZY NAS DREWNO



Maszyny

Produkcja małoseryjna

Kooperacja

Design



Porozmawiajmy!

ul. Czereśniowa 36
62-001 Gołęczewo

kom. +48 602 70 99 28
tel. +48 61 665 06 90

e-mail: kontakt@laczynasdrewno.pl
www.laczynasdrewno.pl